



КОСАТКА МАРКЕТИНГ

МАРКЕТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО ПОЛНОГО ЦИКЛА

ДАВАЙТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ!



**КОСАТКА
МАРКЕТИНГ**

«КОСАТКА МАРКЕТИНГ» — маркетинговое агентство полного цикла.

Мы команда настоящих «зубастых маркетологов!» Знаем, где водятся целевые клиенты и умеем их ловить.

Плаваем в океане маркетинга с 2012 года. За это время мы вели множество интересных проектов и добивались нереальных результатов (сами посудите, как вам ROI в 15 000%?).

Секрет успеха прост – мы любим нашу работу и наших клиентов. Отсюда и отличные показатели!

**МЫ УПАКУЕМ ВАШ БИЗНЕС ТАК, ЧТО КЛИЕНТЫ БУДУТ ПОКУПАТЬ У ВАС
В 3 РАЗА БОЛЬШЕ, ЧЕМ РАНЬШЕ!**



БОЛЕЕ 30
УСПЕШНЫХ
КЕЙСОВ



КОМАНДА
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ
МАРКЕТОЛОГОВ



НА РЫНКЕ
С 2012 ГОДА



ЗАКРЫВАЕМ КОМПЛЕКС
МАРКЕТИНГА
ПОД КЛЮЧ



РАБОТАЕМ
ПО ВСЕЙ РОССИИ



ЗАРАБОТАЛИ
ДЛЯ КЛИЕНТОВ
БОЛЕЕ 10 МЛН. РУБЛЕЙ



ДАВАЙТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ!



КОСАТКА
МАРКЕТИНГ

**Руководитель и ведущий эксперт компании,
дипломированный специалист MBA по маркетингу и продажам.**

- » Предприниматель.
- » Маркетолог, эксперт по позиционированию.
- » Генеральный директор маркетингового агентства «КОСАТКА МАРКЕТИНГ».
- » Член Гильдии маркетологов России.
- » Дипломированный специалист MBA по маркетингу и продажам.
- » Эксперт и ментор программы «Бизнес класс ПРО» от Google и «Сбербанк».
- » Член международного бизнес сообщества Rotary International.
- » Действующий спикер бизнес-форумов России.
- » Официальный спикер всероссийского совета директоров от журналов «Генеральный директор» и «Коммерческий директор».
- » Победитель профессионального конкурса «Бои маркетологов-2016» в Ростове-на-Дону.



Бизнес класс



Сбербанк



В СВОЕЙ РАБОТЕ МЫ РУКОВОДСТВУЕМСЯ 4 ПРИНЦИПАМИ:



КОСАТКА
МАРКЕТИНГ



ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Делать больше
меньшими средствами



ОПЕРАТИВНОСТЬ

Выполнять задачи
в максимально короткие сроки,
быстро и оперативно реагируя
на запросы клиента



РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ

Измерять работу
не отработанными часами,
а закрытыми задачами



БЕЗОПАСНОСТЬ

Гарантировать (по договору)
конфиденциальность
и не брать в работу
аналогичные проекты
в течение всего времени
сотрудничества
и 6-ти месяцев
после завершения.

СОЗДАВАЙТЕ ЦЕННОСТЬ И НЕ КОНКУРИРУЙТЕ ПО ЦЕНЕ!

ДОБИВАЕМСЯ РЕЗУЛЬТАТА!



**КОСАТКА
МАРКЕТИНГ**



ДЕЙСТВУЕМ НАПРАВЛЕННО

Любая работа начинается с анализа ЦА и позиционирования, всегда понимаем, что и кому хотим продавать.



ВЕРИМ ТОЛЬКО ЦИФРАМ

Все выводы и гипотезы делаются только на основе подробных аналитических исследований.



РАБОТАЕМ КОМПЛЕКСНО

Применяем весь комплекс маркетинга, тестируем гипотезы.



РАБОТАЕМ КОМАНДОЙ

В каждом проекте работает команда из 5 маркетологов.



ДЕЙСТВУЕМ ПО ПЛАНУ

В начале месяца утверждаем с заказчиком план действий – в конце предоставляем отчет о проделанной работе.



УВЕЛИЧИВАЕМ ПРИБЫЛЬ

Все маркетинговые инструменты внедряются с целью повышения продаж и получения прибыли.

ВНЕДРЯЕМ КОМПЛЕКСНЫЙ МАРКЕТИНГ

ЗАКРЫВАЕМ ВСЕ МАРКЕТИНГОВЫЕ ЗАДАЧИ ПОД КЛЮЧ!



ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ
И СТРАТЕГИЯ



МАРКЕТИНГОВОЕ
ПРОДВИЖЕНИЕ



«УПАКОВКА» БИЗНЕСА



SMM МЕНЕДЖМЕНТ



ИНТЕРНЕТ - МАРКЕТИНГ



ВНЕДРЕНИЕ CRM

ЗА 7 ЛЕТ РАБОТЫ НАМИ РЕАЛИЗОВАНЫ БОЛЕЕ 50 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ



КОСАТКА
МАРКЕТИНГ

СТРОЙ



OJBar

St ГРАНИТ



Росс-Тур

МосДомПринт
Московская типография



СИТИДОРС
МЕЖКОМНАТНЫЕ ДВЕРИ



AngarStroyCity
ПРОИЗВОДСТВО И ОБСЛУЖИВАНИЕ ПНЕВМОАНГАРОВ



TripAggregatоr



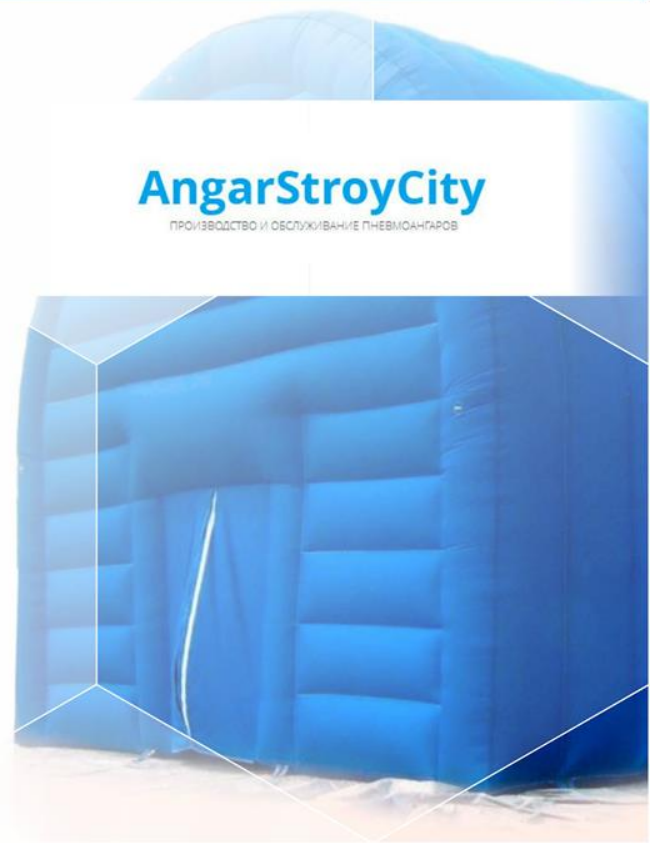
МЫ ПОМОГЛИ НАШИМ КЛИЕНТАМ ЗАРАБОТАТЬ БОЛЕЕ 500 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ



Осуществляет производство и монтаж пневмокаркасных сооружений и надувных ангаров.

→ **ЗАДАЧИ:** — — — → **РЕЗУЛЬТАТ:**

- Позиционирование.
 - Нейминг.
 - Разработка сайта.
 - Разработка стратегии онлайн-продвижения по России и ее внедрение.
 - Создание отдела продаж с нуля.
- Разработано позиционирование и нейминг.
 - Сайт компании.
 - За 2 месяца сайт посетили 1357 пользователей по всей России.
 - 41 заявка на расчет стоимости надувного ангара.
 - Заключено несколько контрактов на миллионные суммы.





Фабрика по производству высококачественных полуфабрикатов.

→ **ЗАДАЧИ:** ————— → **РЕЗУЛЬТАТ:**

- Ребрендинг.
- Репозиционирование.
- Нейминг, создание ТМ.
- Фирменный стиль.
- Стратегический маркетинг.
- Разработка стратегических планов по выходу и продвижению на новых рынках сбыта.
- Открытие новых точек продаж.
- Разработка новой ценовой политики компании.
- Вывод нового продукта на рынок.
- Оптимизация логистики.
- Построение отдела продаж.

- За 8 месяцев выход на 2 новых городских рынка.
- Открыто более 100 новых торговых точек.
- Изменение ассортимента продукции.
- Официально зарегистрированная торговая марка.
- Увеличение объема продаж на 20%.





Городская сеть мебельных салонов.

→ **ЗАДАЧИ:** ————— → **РЕЗУЛЬТАТ:**

- Стратегический маркетинг
- Репозиционирование
- SMM-маркетинг (ВК, ФБ и Инстаграм)
- Редизайн сайта
- Разработка маркетинг-кита
- Оптимизация работы отдела продаж
- CRM

- Репозиционирование.
- Запуск дополнительных каналов привлечения контрагентов в b2b сегменте.
- Увеличение 2 раза числа заявок при сохранении бюджета на том же уровне.
- Разработан маркетинг-кит.
- Автоматизация и оптимизация отдела продаж.
- Конверсия из посетителя в покупателя увеличилась на 30%.



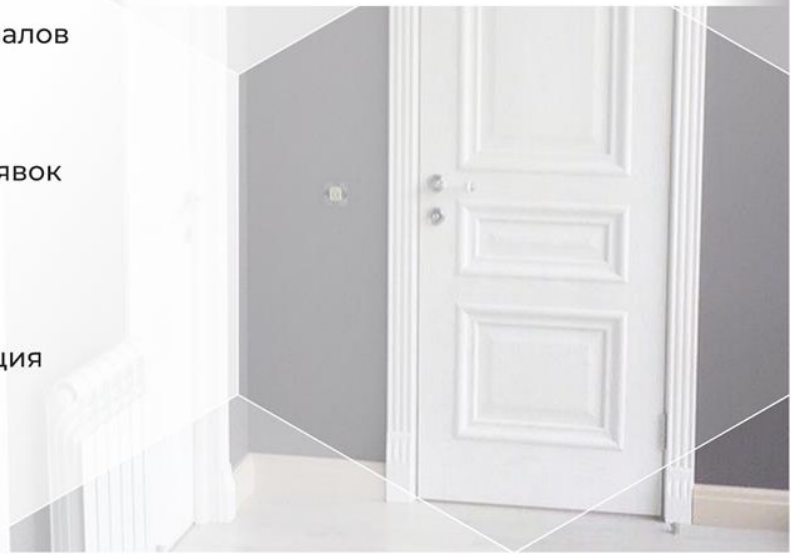


Компания-производитель и крупнейший поставщик межкомнатных и металлических дверей на российском рынке.

➔ **ЗАДАЧИ:** ————— ➔ **РЕЗУЛЬТАТ:**

- Стратегический маркетинг
- Репозиционирование
- SMM-маркетинг (ВК, ФБ и Инстаграм)
- Редизайн сайта
- Разработка маркетинг-кита
- Оптимизация работы отдела продаж
- CRM

- Репозиционирование.
- Запуск дополнительных каналов привлечения контрагентов в b2b сегменте.
- Увеличение 2 раза числа заявок при сохранении бюджета на том же уровне.
- Разработан маркетинг-кит.
- Автоматизация и оптимизация отдела продаж.



«УПАКОВКА», СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МАРКЕТИНГ ПРОЕКТ: «ЛЕТОСАД», 2018 г.

НАШИ КЕЙСЫ:



Садовый центр, занимается производством и продажей растений и сопутствующих товаров.

→ ЗАДАЧИ: → РЕЗУЛЬТАТ:

- Ребрендинг:
- Репозиционирование.
- Нейминг.
- Создание ТМ.
- Фирменный стиль.
- Стратегический маркетинг.
- Разработана стратегия развития компании, маркетинг-план.

- Репозиционирование компании.
- Увеличение на 30% клиентской базы за счет грамотного позиционирования компании.



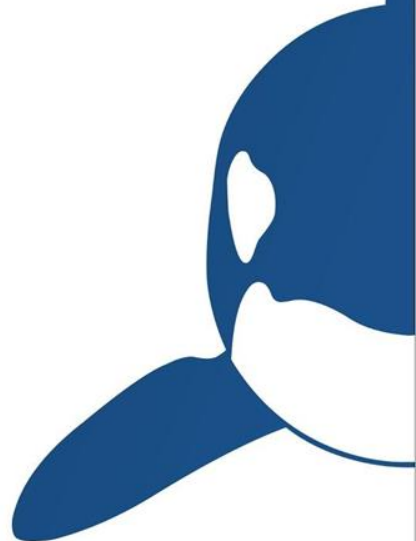
НЕ ОТКЛАДЫВАЙТЕ МАРКЕТИНГ НА ЗАВТРА – НАЧНИТЕ ДЕЙСТВОВАТЬ СЕГОДНЯ!

НАШ АДРЕС: Г. МОСКВА, УЛ. СЕМЕНОВСКАЯ ПЛОЩАДЬ, Д. 7, КОРП. 8

ЗВОНИТЕ НАМ: +7 (499) 647-53-79

ПИШИТЕ НАМ: INFO@KOSATKA-MARKETING.RU

ЗАХОДИТЕ НА НАШ САЙТ: WWW.KOSATKA-MARKETING.RU



KOSATKA_MARKETING



@KOSATKAMARKETING



@KOSATKAMARKETING



KOSATKA MARKETING